



Programme de Formation Adapté selon le demandeur

Tarifs : Sur devis
Formation Individuel uniquement
Financement : PSE / PCE / Entreprise / OPCO

PROGRAMME DE FORMATION BIIIIG ACADEMY

Detailing : Parcours sur Mesure (Reclassement / Financement Entreprise)

Création & Gestion d'un Centre de Detailing

- Public visé : Professionnels en reclassement (PSE/PCE), salariés pris en charge par leur entreprise, ou porteurs de projet nécessitant une formation intensive et personnalisée pour un retour à l'emploi immédiat.
- Prérequis : Aucun, mais un entretien préalable et une forte motivation sont requis pour définir le parcours adapté.
- Format : Parcours individuel ou en mini-groupe (4 max). Le format est entièrement adapté et sur mesure en fonction de l'objectif professionnel final et du budget de financement disponible.
- Tarif : Sur devis uniquement, après évaluation du projet et du budget de prise en charge (PSE, PCE, OPCO, etc.).

Objectifs Généraux du Parcours Adapté

Notre objectif est de fournir l'ensemble des compétences techniques, commerciales et de gestion pour piloter un centre de detailing, en se concentrant sur les besoins spécifiques du stagiaire.

- À l'issue de la formation (durée variable), le stagiaire sera capable de :
 1. Maîtriser les processus techniques de detailing (intérieur/extérieur) nécessaires à son activité cible.
 2. Diagnostiquer et vendre des prestations à haute valeur ajoutée, en phase avec le marché local.
 3. Construire et adapter son business model en fonction de son statut (statut juridique, stratégie de prix, seuil de rentabilité).
 4. Développer sa propre stratégie de marque et de communication (réseaux sociaux, branding).

Parcours de Formation Modulaire (Ajusté après Entretien)

Le contenu sera sélectionné et séquencé en fonction du temps et du budget alloués par l'organisme de financement (PSE/PCE/Entreprise), en insistant sur les modules les plus stratégiques pour l'emploi ou la création d'entreprise.

Bloc I : Fondamentaux Opérationnels (Module technique intensif)

- Synthèse et optimisation des techniques de detailing intérieur & extérieur.
- Diagnostic Avancé & Vente : Apprendre à inspecter, identifier les défauts, et vendre les prestations complexes (y compris traitements céramiques et polissage).
- Qualité & Productivité : Mise en place de check-lists de contrôle et techniques pour optimiser le temps et le flux de travail.
- Prestations Spécialisées : (Inclus si pertinent pour l'objectif final) Detailing moteur, traitement des capotes, polissage des vitres.

Bloc II : Stratégie & Gestion d'Entreprise

- Business Plan & Juridique : Définir les objectifs financiers, choix de la structure juridique la plus adaptée au projet (micro, SASU...).
- Marketing & Image de Marque : Création du concept, stratégie pour les réseaux sociaux, importance de la photographie professionnelle.
- Stratégie de Prix & Fournisseurs : Calcul du seuil de rentabilité, construction d'une grille tarifaire personnalisée, sélection des fournisseurs.
- Gestion Client & Fidélisation : Utilisation d'un CRM simple, gestion des plannings et des litiges, création d'un programme de fidélité.

Méthodes, Évaluation et Livrables

- Méthodes : Ateliers pratiques intensifs, études de cas réelles, construction individualisée du projet, et coaching business ciblé.
- Évaluation : Élaboration et soutenance d'un Projet Professionnel Final (concept, tarifs, stratégie), adapté aux attentes du reclassement ou de l'entreprise.
- Livrables : Business plan type, trame de grille tarifaire experte, plan de communication adapté au lancement, check-lists de gestion.

LIVRET DE FORMATION – BIIIIIG ACADEMY

RÈGLEMENT INTÉRIEUR

Article 1 – Objet

Le présent règlement intérieur a pour objet de définir les règles générales et permanentes de fonctionnement applicables au sein de BIIIIIG Academy. Il s'impose à tous les stagiaires dès leur entrée en formation.

Article 2 – Hygiène et sécurité

- Les stagiaires doivent se conformer aux consignes de sécurité données par le formateur.
- Le port d'une tenue adaptée (vêtements de travail, chaussures fermées) est obligatoire.
- Toute consommation d'alcool ou de substances prohibées est strictement interdite.

Article 3 – Comportement

- Les stagiaires s'engagent à adopter un comportement respectueux envers les formateurs, le personnel et les autres stagiaires.
- Les violences verbales ou physiques, ainsi que tout comportement perturbateur, entraînent une exclusion immédiate sans remboursement.

Article 4 – Assiduité et ponctualité

- Les stagiaires doivent respecter les horaires fixés : 9h00 – 12h00 / 13h00 – 17h00.
- Les formations individuelles peuvent être adaptées en fonction des contraintes du stagiaire (sur demande).
- Toute absence doit être justifiée.

Article 5 – Matériel pédagogique

- Le matériel confié reste la propriété de BIIIIIG Academy.
- Toute dégradation volontaire donnera lieu à une facturation.

Article 6 – Propriété intellectuelle

Les supports pédagogiques remis aux stagiaires sont strictement protégés par le Code de la propriété intellectuelle.

CONDITIONS GÉNÉRALES DE VENTE

FORMATIONS BIIIG ACADEMY

1. Inscription

- L'inscription devient définitive après réception du contrat de formation signé et du versement d'un acompte de 50 % (sauf financement FAFCEA, OPCO ou France Travail).
- Le solde doit être réglé 15 jours calendaires avant le début de la formation.

2. Prix et financement

- Tarif : 5500€ TTC
- Les repas sont à la charge du stagiaire (possibilités à proximité : Super U, pizzeria, restaurants).

3. Lieu de formation

Formations dispensées à : BIIIG Academy – 1b rue de Sarlat, 67920 Sundhouse

- Gare SNCF : Sélestat (15 km, environ 15 minutes en voiture).

4. Annulation et rétractation

- Par le stagiaire : o Annulation possible jusqu'à 30 jours avant le début de la formation : remboursement intégral des sommes versées.
o Moins de 20 jours : aucun remboursement ne sera effectué.
- Par BIIIG Academy : o En cas de force majeure ou nombre insuffisant de stagiaires, la formation pourra être annulée ou reportée. Le stagiaire sera remboursé intégralement.

5. Responsabilité

- BIIIG Academy ne pourra être tenue responsable des pertes, vols ou détériorations d'objets personnels.
- Chaque stagiaire doit être couvert par une assurance responsabilité civile.

6. Propriété intellectuelle

Les contenus pédagogiques, supports, cours et documents remis restent la propriété exclusive de Laurent Scrementi © 2025. Toute reproduction ou diffusion est interdite sans autorisation expresse.

7. Litiges

Tout litige non résolu à l'amiable sera porté devant les juridictions compétentes de Strasbourg.

Date et Signature

Le stagiaire reconnaît avoir pris connaissance du règlement intérieur et des CGV et s'engage à les respecter.

Renvoyer les documents par retour de mail daté, signé et paraphé à chaque page à :
formations@misterbigdetailing.com